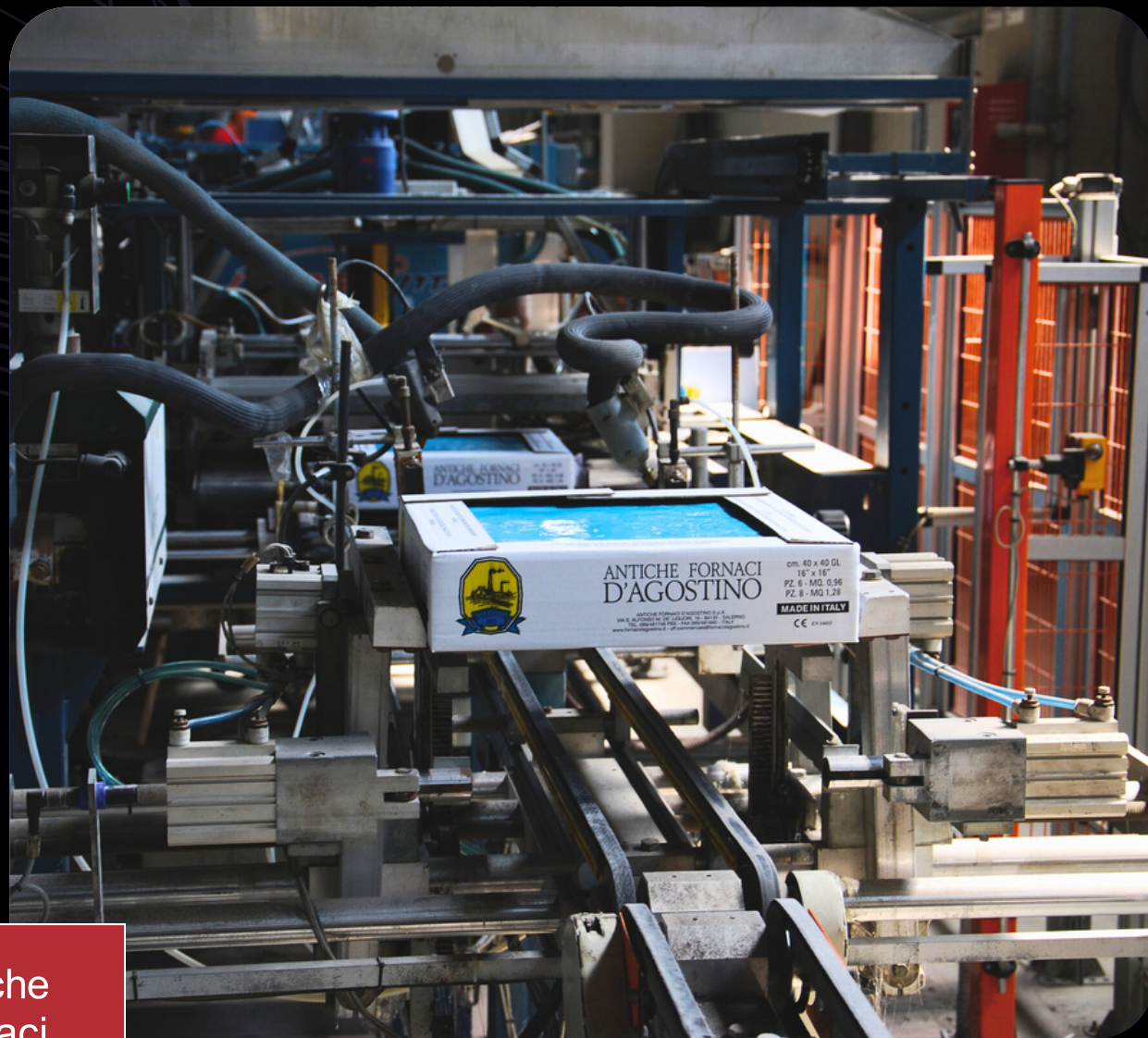


CASE STUDY 1

**Come un'automazione AI ha generato €216.000
di valore per un'azienda ceramica in 60 giorni**

Generati 216k€ di Ricavi aggiuntivi in 2 mesi

Come un'automazione AI ha trasformato in 60 giorni il modello commerciale di un'azienda ceramica da 2M di fatturato.



L'AZIENDA

Antiche Fornaci d'Agostino da oltre **200 anni** produce piastrelle in ceramica di alta qualità, con un **fatturato di €2M**. Le vendite sono sempre state basate su una rete di **rivenditori specializzati**.

IL PROBLEMA

C'è un cambio di paradigma: oggi sono gli **architetti** i veri **decision maker** nella scelta dei materiali di progetto. L'azienda **non ha partnership** all'attivo e **nessun canale diretto** per raggiungerli.

Da zero contatti a **+40 architetti** partner in **60 giorni**

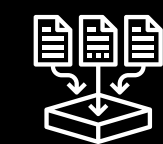
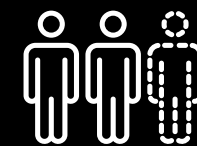
LA SOLUZIONE

Un sistema di **lead generation** automatizzato, **potenziato dall'AI**, che fa il lavoro di 5 persone.

Il **sistema lavora 24/7**: trova architetti in target, li qualifica, e costruisce una **campagna email iper-personalizzata**.

E il team commerciale?

Deve solo approvare l'invio e **chiudere le partnership**, al resto ci pensa l'AI.



Lead Generation (Architetti)

Il sistema attiva in automatico la ricerca di architetti con **criteri rilevanti** per l'azienda. Ogni lead viene verificato, deduplicato e aggiunto al database, ottenendo **2500 nuovi lead al mese**.

Campagna Mail personalizzata

Per ogni architetto, il sistema analizza i **progetti reali** su cui sta lavorando e costruisce un'**email unica e personalizzata**, che dimostra conoscenza concreta del lavoro dell'architetto.

Human-in-the-loop

Il team commerciale **riceve notifica** delle mail costruite per l'approvazione. Controllo totale: le email possono essere **approvate con un click** o **modificate** prima dell'invio.

Invio e Monitoraggio

Solo dopo l'approvazione, **il sistema invia** le email e monitora ogni risposta **in tempo reale**. Al team non resta che chiudere la partnership.

Produce come **5 dipendenti**, costa **meno di 1**

*In 2 mesi il sistema ha eliminato centinaia di ore di lavoro ripetitivo, **zero nuove assunzioni**.
Il team si concentra **solo sulle attività a vero valore aggiunto**: chiudere partnership.*

2.500+

**NUOVI LEAD
GENERATI/MESE
(CPL 3,7€)**

21X

**ROI GENERATO
DAL SISTEMA
(PRIMI 2 MESI)**

€216K

**FATTURATO
AGGIUNTIVO
(PRIMI 2 MESI)**

900

**ORE TOTALI
RISPARMIATE
OGNI MESE**

+27

**NUOVI PROGETTI
IN CANTIERE
(PRIMI 2 MESI)**

8%

**TASSO DI
RISPOSTA ALLE
MAIL**

Da fornitori a **partner di fiducia**: Una roadmap con **3 nuovi progetti** all'attivo

*Quello che è iniziato come un singolo progetto è diventato una collaborazione di **lungo termine**.
Un sistema che cresce con l'azienda: ogni mese più potente, ogni mese più valore.*

ESPANSIONE MULTI-BRAND

Ogni brand ha il suo mercato, i suoi architetti, i suoi progetti. Il sistema verrà **riprogettato**, con una strategia su misura, per gli **altri marchi** del gruppo, in vista del **Salone del Mobile**.

 *In corso*

RECUPERO LEAD NON CONVERTITI

Un contatto che non risponde oggi non è un contatto perso. Il sistema **re-ingaggia** automaticamente i **lead inattivi** con **follow-up mirati** recuperando opportunità latenti.

 *Avvio: Marzo 2026*

RIATTIVAZIONE CLIENTI DORMIENTI

Nuovi lead sono fondamentali, ma il **database esistente** è una miniera inesplorata. Un sistema dedicato a **risvegliare relazioni** commerciali ferme e **trasformarle in nuovi progetti**.

 *In fase di progettazione*

**Il tuo nuovo vantaggio
competitivo si chiama AI.**

PRENOTA UNA DISCOVERY CALL



Scopriamo insieme dove l'AI può fare la differenza nel tuo business.



ARIES AI